

Calendrier des formations Inter entreprises 2ème semestre 2021

AMACOACH 25 Avenue du Parc 31700 Blagnac - 09 52 00 93 60 - contact@amacoach.com

MODALITE D'INSCRIPTION : téléphone ou mail en précisant vos coordonnées, la formation souhaitée et le nombre de participants

En cette période de crise sanitaire (covid-19), nos formations sont prévues en présentiel et à distance si le contenu de la formation le permet.
N'hésitez pas à formuler votre besoin.

MANAGEMENT	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Management d'équipe	MAE	2 JOURS	05 - 06			07 - 08		
Les fondamentaux du management	FDM	3 JOURS	07 au 09		15 au 17			
Management Bootcamp	MBO	1 JOUR			14	08		
La communication managériale	LCM	1 JOUR		03		05		03
Management opérationnel Module 1	MAO1	2 JOURS		03 - 04		06 - 07		
Management opérationnel Module 2	MAO2	2 JOURS			02 - 03		04 - 05	
Sensibilisation au complexe d'imposture	SMSI	2 JOURS		09 - 10		14 - 15		
Manager coach Module 1	MAC1	2 JOURS		26 - 27		05 - 06		
Manager coach Module 2	MAC2	2 JOURS			02 - 03		04 - 05	
Développer ses qualités de leader	DQL	2 JOURS		19 - 20			18 - 19	
Améliorer sa pratique de la discussion	APD	2 JOURS	27 - 28		23 - 24			
Renforcer son leadership managérial	RLM	5 JOURS	23 au 27		13 au 17			
Manager le changement	MLC	2 JOURS		05 - 06			18 - 19	
Gérer les conflits et les tensions	GCT	2 JOURS			08 - 09			07 - 08
Management de projet	MDP	3 JOURS		04 au 06			17 au 19	
Le manager tuteur	LMT	3 JOURS			22 au 24			15 au 17
Déléguer et responsabiliser	DER	3 JOURS	21 au 23			19 au 21		
La conduite de projet	LCP	3 JOURS		18 au 20			17 au 19	
Bien vivre le changement	BVC	2 JOURS			07 - 08			16 - 17
COMMUNICATION	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Formation de formateur	FDL	2 JOURS			09 - 10		15 - 16	
Formation de formateur	FDL	3 JOURS			08 au 10		15 au 17	
Devenir un bon animateur	DBA	1 JOUR			14		16	
Améliorer sa communication orale	ACO	2 JOURS		10 - 11			16 - 17	
Réussir à convaincre en 4 étapes	RCCARI	2 JOURS			28 - 29			07 - 08
Communiquer avec aisance	CAA	2 JOURS			23 - 24			16 - 17
Communiquer avec les Médias	CAM	2 JOURS			14 - 15		09 - 10	

Prendre la parole en public	PPP	2 JOURS			23 - 24			16 - 17
Communication au sein d'une équipe	CSE	2 JOURS	08 - 09				25 - 26	
Les compétences relationnelles	DCR	2 JOURS	27 - 28				14 - 15	
Expression orale et efficacité professionnelle	EOE	2 JOURS						16 - 17
Organiser son temps de travail Module 1	OTT1	2 JOURS	08 - 09			07 - 08		
Organiser son temps de travail Module 2	OTT2	2 JOURS			26 - 27			25 - 26
Gérer son temps efficacement	GTE	2 JOURS				21 - 22		09 - 10
Renforcer la confiance en soi	RCS	2 JOURS	06 - 07				28 - 29	
Affirmation de soi et asservité	ASA	2 JOURS				23 - 24		14 - 15
Mieux se connaître pour comprendre l'autre	MCCA	2 JOURS					14 - 15	16 - 17
Gérer ses émotions	GSE	2 JOURS			03 - 04			18 - 19
Surmonter le complexe d'imposture	APECSI	2 JOURS			05 - 06			07 - 08
Mieux se connaître avec L'ennéagramme	ENN	2 JOURS	22 - 23					21 - 22
RESSOURCES HUMAINES	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
L'entretien annuel d'évaluation	EAE	2 JOURS	08 - 09			16 - 17		
L'entretien professionnel	LEP	2 JOURS				08 - 09		24 - 25
Mener un entretien professionnel	MEP	1 JOUR			24		12	
Tuteur en entreprise	FDT	3 JOURS					27 au 29	08 au 10
Les bases de la GPEC	GPEC	2 JOURS			18 - 19			25 - 26
Le D U, évaluer les risques professionnels	LDU	2 JOURS					12 - 13	16 - 17
L'administration du personnel	ADP1	3 JOURS				20 - 22		15 - 17
Gestion du personnel, les arrêts du travail	ADPAT	2 JOURS	08 - 09				18 - 19	21 - 22
La gestion des congés payés	ADPCP	1 JOUR			04		20	14
Gérer la sortie d'un salarié	ADPGS	2 JOURS	22-23			16-17		18-19
Maîtriser la durée du travail	ADPMDT	2 JOURS				25 - 26		20 - 21
COMMERCIAL	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Méthodes pour améliorer négociation commerciale	MAENC	2 JOURS	28 - 29				21 - 22	
Savoir négocier de manière efficace et coopérative	SNMEC	2 JOURS						04 - 05
Développer son efficacité commerciale	DEC	2 JOURS	20 - 21				21 - 22	
L'art de négocier gagnant	ANG	3 JOURS						06 - 07
Défendre son Prix Commerciaux Terrain B2B	DSP	1 JOUR						26
Négocier dans une optique gagnant/gagnant	NGG	1 JOUR	09			02		
Retour Sur Investissement Commerciaux B2B	VRI	1 JOUR					08	10
Réussir sa prospection commerciale	RPC	2 JOURS						25 - 26
Accélérer les décisions clients Commerciaux B2B	ADC	1 JOUR	27			17		
Relancer offres pour assistants commerciaux B2B	RDO	1 JOUR					29	
Savoir convaincre au téléphone	SCT	2 JOURS						14 - 15

Apprendre à définir sa stratégie de négociation	DSNTC	2 JOURS			09 - 10			25 - 26
Communication Assistants Commerciaux B2B	CCA	2 JOURS	20 - 21					25 - 26
Communication pour Commerciaux Terrain B2B	CCC	3 JOURS				12 au 14		21 au 23
Mieux communiquer pour être plus performant	MCP	1 JOUR	09			15		
Une mentalité constructive pour savoir négocier	DMCS	2 JOURS			26 - 27			15 - 16
Communication orientée client non commerciaux	COC	1 JOUR	20			26		
Les bons outils de communication	BOC	2 JOURS			09 - 10			16 - 17
TMS - RPS	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Les risques psychosociaux	RPS	2 JOURS		25 - 26				18 - 19
Prévenir les risques liés à la sédentarité	PRS	1 JOUR			21		26	
Prévenir les TMS par l'activité physique	PTMS	1 JOUR		25		28		
Le syndrome d'épuisement professionnel	SEP	2 JOURS		26 - 27		14 - 15		
Devenir animateur d'échauffement et d'étirements	AEE	1 JOUR			14		26	
Gérer les tensions professionnelles	GTP	2 JOURS			02 - 03			16 - 17
Mieux gérer les tensions professionnelles	MGT	2 JOURS			16 - 17		25 - 26	
Mieux gérer son stress MODULE 1	MGS1	2 JOURS		19 - 20			23 - 24	
Mieux gérer son stress MODULE 2	MGS2	2 JOURS			14 - 15			09 - 10
Développer la confiance et l'estime de soi	DCE	2 JOURS			07 - 08		16 - 17	
La boîte à outils anti-stress	BOA	2 JOURS		19 - 20		19 - 20		
Gestion du stress par l'autohypnose	GSH	2 JOURS			23 - 24		18 - 19	
Développer confiance et estime de soi avec la PNL	PNL	3 JOURS		24 au 26		12 au 14		
GESTION - FINANCE - PAIE	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Gestion - Comptabilité	COG	2 JOURS		19 - 20			18 - 19	
La démarche analytique	ANA	2 JOURS	19 - 20			04 - 05		
Initiation à la Paie Niveau 1	PIP1	3 JOURS		09 au 10			16 au 18	
Perfectionnement à la Paie Niveau 2	PMP2	3 JOURS			15 au 17		23 au 25	
Maîtriser la Paie Niveau 3	PMP3	2 JOURS				19 - 20		07 - 08
Le Contrôle de la paie	PCP	1 JOUR		06		29		
Maîtriser les charges sociales et déclarations	PMCS	2 JOURS			16 - 17		16 - 17	
La gestion des arrêts de travail en paie	PGAT	2 JOURS	20 - 21			04 - 05		
Initiation logiciel EBP paie	PIEBP	2 JOURS			15 - 16			02 - 03
Prélèvement à la source	PPAS	1 JOUR		19			18	
DROIT SOCIAL	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Le droit du travail pour RH Module 1	DTRH1	3 JOURS	21 au 23			20 au 22		
Le droit du travail pour RH Module 2	DTRH2	3 JOURS		04 au 06			17 au 19	
Le droit du travail pour managers	DTM	2 JOURS			13 - 14			06 - 07

Les principaux contrats de travail	PCT	2 JOURS		03 - 04				04 - 05	
Gérer la rupture du contrat de travail	GRCT	2 JOURS				16 - 17			16 - 17
Le manager et les IRP	MIRP	2 JOURS	19 - 20				05 - 06		
Les instances représentatives du personnel	IRP	2 JOURS		24 - 25				18 - 19	
La délégation unique du personnel	DUP	2 JOURS				09 - 10			06 - 07
Le CE, missions, moyens, fonctionnement	LCE	2 JOURS	29 - 30				14 - 15		
Le droit disciplinaire	DRD	2 JOURS		05 - 06			05 - 06		
Piloter la sous traitance	PST	2 JOURS				16 - 17		04 - 05	
L'hygiène, sécurité et santé, les fondamentaux	HSS	3 JOURS		04 au 06			20 au 22		
L'hygiène, sécurité et santé pour les managers	HSSM	2 JOURS				09 - 10			16 - 17
SANITAIRE ET SOCIAL	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.	
GERONTOLOGIE									
Maladie d'Alzheimer et troubles apparentés	ALZ	2 JOURS			20 - 21				02 - 03
Soins palliatifs pour le sujet âgé	SPS	2 JOURS	08 - 09			21 - 22			
Bientraitance des personnes âgées	BPA	2 JOURS	22 - 23			07 - 08			
Troubles du comportement chez le sujet âgé	TCP	2 JOURS		05 - 06				18 - 19	
L'animation pour le sujet âgé	ASA	2 JOURS	21 - 22			05 - 06			21 - 22
Concevoir et animer un atelier mémoire	AAM	2 JOURS			16 - 17				09 - 10
Animation à domicile	AAD	2 JOURS	07 - 08				07 - 08		
L'alimentation auprès de la personne âgée	ACPE	1 JOUR		20		26			
La dépression chez le sujet âgé	LDS	2 JOURS		19 - 20				17 - 18	
Le toucher-massage, diversifier soins des soignants	BOT	2 JOURS	29 - 30		28 - 29				16 - 17
Le vieillissement chez la personne âgée	VLA	1 JOUR		06		05			
La relation soignant - soigné	LRSS	1 JOUR			17			16	
Prévenir et traiter l'épuisement professionnel	TEP	2 JOURS		19 - 20				25 - 26	
Le toucher relaxant, sécuriser, apaiser, recentrer	LTR	2 JOURS			07 - 08			17 - 18	
Accueil et communication établissement de santé	AEC	2 JOURS			28 - 29				14 - 15
Prévenir, gérer les situations difficiles	GSD	2 JOURS		12 - 13				17 - 18	
Sensibilisation-prévention des risques professionnel	SPRP	1 JOUR	08			15			
LES PRATIQUES THERAPEUTHIQUES									
Traitement bipolaires par la psychoéducation	TBP	1 JOUR				29			10
Identifier, prévenir... le complexe d'imposture	IPASI	3 JOURS	07 au 09		08 au 10		23 au 25		
Psychologie positive, favoriser l'optimisme	PPO	3 JOURS		25 au 27		26 au 28			
L' ESPT, l'état de stress post-traumatique	ESPT	2 JOURS			02 - 03			16 - 17	
PNL ou la Programmation neuro linguiste	PNL	2 JOURS			16 - 17				14 - 15
La relation client avec la PNL	LRC	2 JOURS		19 - 20		06 - 07			
La dépression dans tous ses états	DEP	1 JOUR			17			30	

Psychologie positive, optimiser son fonctionnement	PPVIA	2 JOURS	20 - 21		23 - 24		25 - 26	
L' aide par la relation	APR	2 JOURS			14 - 15			16 - 17
Psychologie positive, pardon et gratitude	PPSPG	2 JOURS		19 - 20		12 - 13		16 - 17
INFORMATIQUE	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Excel débutant	ED	3 JOURS	21 au 23			26 au 28		
Excel avancé	EA	2 JOURS		12 - 13			15 - 16	
Créer son site avec Wordpress	CSW	3 JOURS			07 au 09		23 au 25	
Sa boutique en ligne avec prestashop	SBLP	4 JOURS	20 au 23			12 au 15		
Optimiser son référencement	OSR	2 JOURS		19 - 20			17 - 18	
Les fondamentaux des Réseaux Sociaux	FRS	2 JOURS			08 - 09			14 - 15

Le programme pédagogique est envoyé sur demande

AMACOACH se réserve le droit d'annuler les sessions à défaut du nombre de participants requis

AMACOACH référencée DATADOCK respecte les exigences qualité dictées par la loi. (Décret Qualité du 30 juin 2015)



Pour l'efficacité de l'enseignement, nous limitons les sessions à 6-8 stagiaires maximum selon la thématique

Autres formations, autres dates nous consulter