

Calendrier des formations Inter entreprises 1er semestre 2020

AMACOACH 25 Avenue du Parc 31700 Blagnac - 09 52 00 93 60 - contact@amacoach.com

MODALITE D'INSCRIPTION : téléphone ou mail en précisant vos coordonnées, la formation souhaitée et le nombre de participants

MANAGEMENT	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Management d'équipe	MAE	2 JOURS	08 - 09			08 - 09		
Les fondamentaux du management	FDM	3 JOURS	14 au 16		17 au 19			
Management Bootcamp	MBO	1 JOUR		05		9		
La communication managériale	LCM	1 JOUR		03		2		04
Management opérationnel Module 1	MAO1	2 JOURS		03 - 04		01 - 02		
Management opérationnel Module 2	MAO2	2 JOURS			03 - 04		05 - 06	
Management Interculturel	MIN	2 JOURS	16 - 17		10 - 11			
Sensibilisation au complexe d'imposture	SMSI	2 JOURS		06 - 07		15 - 16		
Manager avec les neurosciences	MAN	2 JOURS	06 - 07		03 - 04			
Manager coach Module 1	MAC1	2 JOURS		27 - 28		06 - 07		
Manager coach Module 2	MAC2	2 JOURS			03 - 04		05 - 06	
Développer ses qualités de leader	DQL	2 JOURS		20 - 21			18 - 19	
Améliorer sa pratique de la discussion	APD	2 JOURS	27 - 28		24 - 25			
Renforcer son leadership managérial	RLM	5 JOURS	20 au 24		16 au 20			
Manager le changement	MLC	2 JOURS		06 - 07			18 - 19	
Gérer les conflits et les tensions	GCT	2 JOURS			10 - 11			08 - 09
Management de projet	MDP	3 JOURS		05 au 07			18 au 20	
Le manager tuteur	LMT	3 JOURS			23 au 25			16 au 18
Déléguer et responsabiliser	DER	3 JOURS	22 au 24			20 au 22		
La conduite de projet	LCP	3 JOURS		19 au 21			18 au 20	
Bien vivre le changement	BVC	2 JOURS			10 - 11			17 - 18
COMMUNICATION	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Formation de formateur	FDL	2 JOURS			10 - 11		12 - 13	
Formation de formateur	FDL	3 JOURS			09 au 11		12 au 14	
Devenir un bon animateur	DBA	1 JOUR			13		15	
Accompagnement vers l'emploi	AVE	3 JOURS			23 au 25			16 au 18
Améliorer sa communication orale	ACO	2 JOURS		10 - 11			18 - 19	
Réussir à convaincre en 4 étapes	RCCARI	2 JOURS			26 - 27			08 - 09
Communiquer avec aisance	CAA	2 JOURS			23 - 24			17 - 18
Communiquer avec les Médias	CAM	2 JOURS			12 - 13		12 - 13	

Communiquer et travailler avec les allemands	TAV	1 JOUR		10		15		
Prendre la parole en public	PPP	2 JOURS			24 - 25			17 - 18
Communication au sein d'une équipe	CSE	2 JOURS	09 - 10			22 - 23		
Se servir des différences pour communiquer	SSD	2 JOURS	23 - 24		24 - 25		19 - 20	
Sensibilisation à l'Interculturel	SIN	1 JOUR		19		23		17
Les compétences relationnelles	DCR	2 JOURS	27 - 28			15 - 16		
Expression orale et efficacité professionnelle	EOE	2 JOURS			24 - 25		14 - 15	
Gérer et utiliser ses émotions	DIE	2 JOURS		24 - 25		15 - 16		
Organiser son temps de travail Module 1	OTT1	2 JOURS	09 - 10		05 - 06			
Organiser son temps de travail Module 2	OTT2	2 JOURS		26 - 27			26 - 27	
Gérer son temps efficacement	GTE	2 JOURS			23 - 24			10 - 11
Renforcer la confiance en soi	RCS	2 JOURS	06 - 07			29 - 30		
Affirmation de soi et asservité	ASA	2 JOURS			24 - 25			11 - 12
Mieux se connaître pour comprendre l'autre	MCCA	2 JOURS				15 - 16		17 - 18
Gérer ses émotions	GSE	2 JOURS		03 - 04			19 - 20	
Surmonter le complexe d'imposture	APECSI	2 JOURS		06 - 07		08 - 09		
Accompagnement vers l'emploi	AVE	3 JOURS			23 au 25			15 au 17
Mieux se connaître avec L'ennéagramme	ENN	2 JOURS	22 - 23			22 - 23		
Découvrir son fonctionnement avec le MBTI	MBTI	2 JOURS		04 - 05			18 - 19	
Communiquer efficacement avec le PCM	PCM	2 JOURS			23 - 24			09 - 10
RESSOURCES HUMAINES	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
L'entretien annuel d'évaluation	EAE	2 JOURS	09 - 10		17 - 18			
L'entretien professionnel	LEP	2 JOURS			09 - 10		25 - 26	
Mener un entretien professionnel	MEP	1 JOUR		24		10		
Tuteur en entreprise	FDT	3 JOURS				28 au 30		08 au 10
Les bases de la GPEC	GPEC	2 JOURS		18 - 19			25 - 26	
Le D U, évaluer les risques professionnels	LDU	2 JOURS				14 - 15		16 - 17
COMMERCIAL	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Méthodes pour améliorer négociation commerciale	MAENC	2 JOURS	28 - 29			21 - 22		
Savoir négocier de manière efficace et coopérative	SNMEC	2 JOURS		20 - 21			05 - 06	
Développer son efficacité commerciale	DEC	2 JOURS	20 - 21			21 - 22		
L'art de négocier gagnant	ANG	3 JOURS		20 - 21				03 - 04
Défendre son Prix Commerciaux Terrain B2B	DSP	1 JOUR		21			27	
Négocier dans une optique gagnant/gagnant	NGG	1 JOUR	9		2			
Retour Sur Investissement Commerciaux B2B	VRI	1 JOUR				9		11
Réussir sa prospection commerciale	RPC	2 JOURS		20 - 21			26 - 27	
Accélérer les décisions clients Commerciaux B2B	ADC	1 JOUR	27		18			

Relancer offres pour assistants commerciaux B2B	RDO	1 JOUR		7		29		
Savoir convaincre au téléphone	SCT	2 JOURS			09 - 10			15 - 16
Apprendre à définir sa stratégie de négociation	DSNTC	2 JOURS			10 - 11		26 - 27	
Communication Assistants Commerciaux B2B	CCA	2 JOURS	20 - 21				25 - 26	
Communication pour Commerciaux Terrain B2B	CCC	3 JOURS				14 au 16		22 au 24
Mieux communiquer pour être plus performant	MCP	1 JOUR	09			16		
Une mentalité constructive pour savoir négocier	DMCS	2 JOURS		27 - 28			12 - 13	
Communication orientée client non commerciaux	COC	1 JOUR	20			27		
Gagnez des points sur vos achats	GDP	2 JOURS		10 - 11			26 - 27	
Les bons outils de communication	BOC	2 JOURS			10 - 11			17 - 18
TMS - RPS	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Les risques psychosociaux	RPS	3 JOURS		25 au 27			18 au 20	
Membres CHSCT et risques psychosociaux	LRP	2 JOURS			17 - 18		14 - 15	
Prévenir les risques liés à la sédentarité	PRS	1 JOUR			23		27	
Prévenir les TMS par l'activité physique	PTMS	1 JOUR		28		29		
Le syndrome d'épuisement professionnel	SEP	2 JOURS		26 - 27		15 - 16		
Devenir animateur d'échauffement et d'étirements	AEE	1 JOUR			13		27	
Gérer les tensions professionnelles	GTP	2 JOURS			03 - 04			17 - 18
Mieux gérer les tensions professionnelles	MGT	2 JOURS			17 - 18		26 - 27	
Mieux gérer son stress MODULE 1	MGS1	2 JOURS		19 - 20			25 - 26	
Mieux gérer son stress MODULE 2	MGS2	2 JOURS			18 - 19			10 - 11
Développer la confiance et l'estime de soi	DCE	2 JOURS			09 - 10		13 - 14	
La boîte à outils anti-stress	BOA	2 JOURS		19 - 20		20 - 21		
Gestion du stress par l'autohypnose	GSH	2 JOURS			24 - 25		18 - 19	
Développer confiance et estime de soi avec la PNL	PNL	3 JOURS		24 au 26		14 au 16		
GESTION - FINANCE - PAIE	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Gestion - Comptabilité	COG	2 JOURS		20 - 21			18 - 19	
La démarche analytique	ANA	2 JOURS	16 - 17			01 - 02		
Initiation à la Paie	IAP	3 JOURS		05 au 07			18 au 20	
Perfectionnement à la Paie	PAP	3 JOURS			16 au 18		25 au 27	
Maîtriser la Paie	MLP	2 JOURS				20 - 21		04 - 05
Contrôle de la paie	CDP	1 JOUR		07		27		
Maîtriser les charges sociales et déclarations	MCS	2 JOURS			17 - 18		18 - 19	
La gestion des arrêts de travail	GAT	2 JOURS			12 - 13			03 - 04
DROIT SOCIAL	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Le droit du travail pour RH Module 1	DTRH1	3 JOURS	22 au 24			21 au 23		

Le droit du travail pour RH Module 2	DTRH2	3 JOURS		05 au 07			18 au 20	
Le droit du travail pour managers	DTM	2 JOURS			10 - 11			03 - 04
Les principaux contrats de travail	PCT	2 JOURS		03 - 04			05 - 06	
Gérer la rupture du contrat de travail	GRCT	2 JOURS			17 - 18			17 - 18
Le manager et les IRP	MIRP	2 JOURS	16 - 17			06 - 07		
Les instances représentatives du personnel	IRP	2 JOURS		24 - 25			18 - 19	
La délégation unique du personnel	DUP	2 JOURS			10 - 11			03 - 04
Le CE, missions, moyens, fonctionnement	LCE	2 JOURS	30 - 31			15 - 16		
Le droit disciplinaire	DRD	2 JOURS		06 - 07		06 - 07		
Piloter la sous traitance	PST	2 JOURS			17 - 18		05 - 06	
L'hygiène, sécurité et santé, les fondamentaux	HSS	3 JOURS		04 au 06		21 au 23		
L'hygiène, sécurité et santé pour les managers	HSSM	2 JOURS			10 - 11			16 - 17
Le comité social et économique CSE	CSE	3 JOURS	07 - 09			21 - 23		
SANITAIRE ET SOCIAL	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
GERONTOLOGIE								
Maladie d'Alzheimer et troubles apparentés	ALZ	2 JOURS			19 - 20			03 - 04
Soins palliatifs pour le sujet âgé	SPS	2 JOURS	09 - 10			22 - 23		
Bientraitance des personnes âgées	BPA	2 JOURS	23 - 24			08 - 09		
Troubles du comportement chez le sujet âgé	TCP	2 JOURS		06 - 07			19 - 20	
L'animation pour le sujet âgé	ASA	2 JOURS	16 - 17			06 - 07		22 - 23
Concevoir et animer un atelier mémoire	AAM	2 JOURS			17 - 18			10 - 11
Animation à domicile	AAD	2 JOURS	07 - 08			07 - 08		
L'alimentation auprès de la personne âgée	ACPE	1 JOUR		20		27		
La dépression chez le sujet âgé	LDS	2 JOURS		20 - 21			18 - 19	
Le toucher-massage, diversifier soins des soignants	BOT	2 JOURS	30 - 31		26 - 27			17 - 18
Le vieillissement chez la personne âgée	VLA	1 JOUR		07		06		
La relation soignant - soigné	LRSS	1 JOUR			17		15	
Prévenir et traiter l'épuisement professionnel	TEP	2 JOURS		20 - 21			26 - 27	
Le toucher relaxant, sécuriser, apaiser, recentrer	LTR	2 JOURS			05 - 06		18 - 19	
Accueil et communication établissement de santé	AEC	2 JOURS			30 - 31			15 - 16
Prévenir, gérer les situations difficiles	GSD	2 JOURS		12 - 13			12 - 13	
Méthode R.A.B.C Norme EN 14065	RABC	2 JOURS			09 - 10			03 - 04
Sensibilisation-prévention des risques professionnel	SPRP	1 JOUR	8			15		
LES PRATIQUES THERAPEUTHIQUES								
Traitement bipolaires par la psychoéducation	TBP	1 JOUR				30		11
Identifier, prévenir... le complexe d'imposture	IPASI	3 JOURS	08 au 10		09 au 11		23 au 25	
Psychologie positive, favoriser l'optimisme	PPO	3 JOURS		26 au 28		27 au 29		

L' ESPT, l'état de stress post-traumatique	ESPT	2 JOURS		03 - 04		14 - 15		
PNL ou la Programmation neuro linguiste	PNL	2 JOURS		16 - 17				15 - 16
La relation client avec la PNL	LRC	2 JOURS		20 - 21		06 - 07		
La dépression dans tous ses états	DEP	1 JOUR			18		30	
Psychologie positive, optimiser son fonctionnement	PPVIA	2 JOURS	20 - 21		24 - 25		26 - 27	
L' aide par la relation	APR	2 JOURS			12 - 13			17 - 18
Psychologie positive, pardon et gratitude	PPSPG	2 JOURS		20 - 21		14 - 15		17 - 18
	REF	DUREE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Excel débutant	ED	3 JOURS	21 au 23			22 au 24		
Excel avancé	EA	2 JOURS		12 - 13			12 - 13	
Créer son site avec Wordpress	CSW	3 JOURS			09 au 11		25 au 27	
Sa boutique en ligne avec prestashop	SBLP	4 JOURS	20 au 23			14 au 17		
Optimiser son référencement	OSR	2 JOURS		19 - 20			18 - 19	
Les fondamentaux des Réseaux Sociaux	FRS	2 JOURS			09 - 10			16 - 17

Le programme pédagogique est envoyé sur demande

AMACOACH se réserve le droit d'annuler les sessions à défaut du nombre de participants requis

AMACOACH référencée DATADOCK respecte les exigences qualité dictées par la loi. (Décret Qualité du 30 juin 2015)



Pour l'efficacité de l'enseignement, nous limitons les sessions à 8-10 stagiaires maximum selon la thématique

Autres formations, autres dates nous consulter