

# Calendrier des formations Inter entreprises 2ème semestre 2019

**AMACOACH** 25 Avenue du Parc 31700 Blagnac - 09 52 00 93 60 - [contact@amacoach.com](mailto:contact@amacoach.com)

**MODALITE D'INSCRIPTION** : téléphone ou mail en précisant vos coordonnées, la formation souhaitée et le nombre de participants

MANAGEMENT	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Management d'équipe	MAE	2 JOURS	10 - 11			10 - 11		
Les fondamentaux du management	FDM	3 JOURS	03 au 05		17 au 19			
Management Bootcamp	MBO	1 JOUR			19	9		
La communication managériale	LCM	1 JOUR		02		4		06
Management opérationnel Module 1	MAO1	2 JOURS		01 - 02		02 - 03		
Management opérationnel Module 2	MAO2	2 JOURS			05 - 06		05 - 06	
Management Interculturel	MIN	2 JOURS	17 - 18		10 - 11			
Sensibilisation au complexe d'imposture	SMSI	2 JOURS		08 - 09		17 - 18		
Manager avec les neurosciences	MAN	2 JOURS	04 - 05		03 - 04			
Manager coach Module 1	MAC1	2 JOURS		27 - 28		03 - 04		
Manager coach Module 2	MAC2	2 JOURS			05 - 06		07 - 08	
Développer ses qualités de leader	DQL	2 JOURS		22 - 23			21 - 22	
Améliorer sa pratique de la discussion	APD	2 JOURS	23 - 24		26 - 27			
Renforcer son leadership managérial	RLM	5 JOURS	22 au 27		16 au 20			
Manager le changement	MLC	2 JOURS		07 - 08			19 - 20	
Gérer les conflits et les tensions	GCT	2 JOURS			12 - 13			05 - 06
Management de projet	MDP	3 JOURS		05 au 07			18 au 20	
Le manager tuteur	LMT	3 JOURS			25 au 27			18 au 20
Déléguer et responsabiliser	DER	3 JOURS	24 au 26			23 au 25		
La conduite de projet	LCP	3 JOURS		20 au 22			20 au 22	
Bien vivre le changement	BVC	2 JOURS			05 - 06			19 - 20
COMMUNICATION	REF	DUREE	JUIL.	AOUT	SEPT.	OCT.	NOV.	DEC.
Formation de formateur	FDL	2 JOURS			10 - 11		12 - 13	
Formation de formateur	FDL	3 JOURS			10 au 12		12 au 14	
Devenir un bon animateur	DBA	1 JOUR			12		14	
Accompagnement vers l'emploi	AVE	3 JOURS			25 au 27			17 au 19
Améliorer sa communication orale	ACO	2 JOURS		08 - 09			14 - 15	
Réussir à convaincre en 4 étapes	RCCARI	2 JOURS			26 - 27			05 - 06
Communiquer avec aisance	CAA	2 JOURS			23 - 24			19 - 20
Communiquer avec les Médias	CAM	2 JOURS			12 - 13		12 - 13	

Communiquer et travailler avec les allemands	TAV	1 JOUR		09			15		
Prendre la parole en public	PPP	2 JOURS				26 - 27			17 - 18
Communication au sein d'une équipe	CSE	2 JOURS	11 - 12				24 - 25		
Se servir des différences pour communiquer	SSD	2 JOURS	23 - 24			24 - 25		19 - 20	
Sensibilisation à l'Interculturel	SIN	1 JOUR		19			23		17
Les compétences relationnelles	DCR	2 JOURS	25 - 26				17 - 18		
Expression orale et efficacité professionnelle	EOE	2 JOURS				26 - 27		14 - 15	
Gérer et utiliser ses émotions	DIE	2 JOURS		22 - 23			15 - 16		
Organiser son temps de travail Module 1	OTT1	2 JOURS	11 - 12			05 - 06			
Organiser son temps de travail Module 2	OTT2	2 JOURS		26 - 27				28 - 29	
Gérer son temps efficacement	GTE	2 JOURS				18 - 19			10 - 11
Renforcer la confiance en soi	RCS	2 JOURS	03 - 04				29 - 30		
Affirmation de soi et asservité	ASA	2 JOURS				26 - 27			12 - 13
Mieux se connaître pour comprendre l'autre	MCCA	2 JOURS					16 - 17		17 - 18
Gérer ses émotions	GSE	2 JOURS		01 - 02				20 - 21	
Surmonter le complexe d'imposture	APECSI	2 JOURS		06 - 07			09 - 10		
Accompagnement vers l'emploi	AVE	3 JOURS				25 au 27			17 au 19
Mieux se connaître avec L'ennéagramme	ENN	2 JOURS	24 - 25				23 - 24		
<b>RESSOURCES HUMAINES</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>	
L'entretien annuel d'évaluation	EAE	2 JOURS	11 - 12		19 - 20				
L'entretien professionnel	LEP	2 JOURS			05 - 06		28 - 29		
Mener un entretien professionnel	MEP	1 JOUR		23		11			
Tuteur en entreprise	FDT	3 JOURS				29 au 31		11 au 13	
Les bases de la GPEC	GPEC	2 JOURS		22 - 23			27 - 28		
Le D U, évaluer les risques professionnels	LDU	2 JOURS				10 - 11		18 - 19	
<b>COMMERCIAL</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>	
Méthodes pour améliorer négociation commerciale	MAENC	2 JOURS	25 - 26			24 - 25			
Savoir négocier de manière efficace et coopérative	SNMEC	2 JOURS		21 - 22			07 - 08		
Développer son efficacité commerciale	DEC	2 JOURS	25 - 26			24 - 25			
L'art de négocier gagnant	ANG	3 JOURS		20 - 21				05 - 06	
Défendre son Prix Commerciaux Terrain B2B	DSP	1 JOUR		23			27		
Négocier dans une optique gagnant/gagnant	NGG	1 JOUR	9		2				
Retour Sur Investissement Commerciaux B2B	VRI	1 JOUR				11		12	
Réussir sa prospection commerciale	RPC	2 JOURS		21 - 22			26 - 27		
Accélérer les décisions clients Commerciaux B2B	ADC	1 JOUR	26		18				
Relancer offres pour assistants commerciaux B2B	RDO	1 JOUR		7		29			
Savoir convaincre au téléphone	SCT	2 JOURS			05 - 06			12 - 13	

Apprendre à définir sa stratégie de négociation	DSNTC	2 JOURS		12 - 13			28 - 29	
Communication Assistants Commerciaux B2B	CCA	2 JOURS	18 - 19				25 - 26	
Communication pour Commerciaux Terrain B2B	CCC	3 JOURS				09 au 11		18 au 20
Mieux communiquer pour être plus performant	MCP	1 JOUR	09			17		
Une mentalité constructive pour savoir négocier	DMCS	2 JOURS		28 - 29			14 - 15	
Communication orientée client non commerciaux	COC	1 JOUR	19			25		
Gagnez des points sur vos achats	GDP	2 JOURS		08 - 09			28 - 29	
Les bons outils de communication	BOC	2 JOURS			10 - 11			19 - 20
<b>TMS - RPS</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>
Les risques psychosociaux	RPS	3 JOURS		21 au 23			20 au 22	
Membres CHSCT et risques psychosociaux	LRP	2 JOURS			18 - 19		14 - 15	
Prévenir les risques liés à la sédentarité	PRS	1 JOUR			20		27	
Prévenir les TMS par l'activité physique	PTMS	1 JOUR		28		29		
Le syndrome d'épuisement professionnel	SEP	2 JOURS		29 - 30		17 - 18		
Devenir animateur d'échauffement et d'étirements	AEE	1 JOUR			13		28	
Gérer les tensions professionnelles	GTP	2 JOURS			05 - 06			19 - 20
Mieux gérer les tensions professionnelles	MGT	2 JOURS			19 - 20		28 - 29	
Mieux gérer son stress MODULE 1	MGS1	2 JOURS		22 - 23			21 - 22	
Mieux gérer son stress MODULE 2	MGS2	2 JOURS			12 - 13			12 - 13
Développer la confiance et l'estime de soi	DCE	2 JOURS			05 - 06		14 - 15	
La boîte à outils anti-stress	BOA	2 JOURS		19 - 20		17 - 18		
Gestion du stress par l'autohypnose	GSH	2 JOURS			19 - 20		21 - 22	
Développer confiance et estime de soi avec la PNL	PNL	3 JOURS		21 au 23		09 au 11		
<b>GESTION - FINANCE - PAIE</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>
Gestion - Comptabilité	COG	2 JOURS		22 - 23			18 - 19	
La démarche analytique	ANA	2 JOURS	18 - 19			03 - 04		
Initiation à la Paie	IAP	3 JOURS		07 au 09			13 au 15	
Perfectionnement à la Paie	PAP	3 JOURS			18 au 20		20 au 22	
Maîtriser la Paie	MLP	2 JOURS				17 - 18		05 - 06
Contrôle de la paie	CDP	1 JOUR		08		30		
Maîtriser les charges sociales et déclarations	MCS	2 JOURS			18 - 19		14 - 15	
La gestion des arrêts de travail	GAT	2 JOURS			12 - 13			04 - 05
<b>DROIT SOCIAL</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>
Le droit du travail pour RH Module 1	DTRH1	3 JOURS	23 au 25			23 au 25		
Le droit du travail pour RH Module 2	DTRH2	3 JOURS		05 au 07			12 au 14	
Le droit du travail pour managers	DTM	2 JOURS			10 - 11			05 - 06

Les principaux contrats de travail	PCT	2 JOURS		01 - 02			07 - 08	
Gérer la rupture du contrat de travail	GRCT	2 JOURS			19 - 20			19 - 20
Le manager et les IRP	MIRP	2 JOURS	16 - 17			03 - 04		
Les instances représentatives du personnel	IRP	2 JOURS		22 - 23			18 - 19	
La délégation unique du personnel	DUP	2 JOURS			12 - 13			05 - 06
Le CE, missions, moyens, fonctionnement	LCE	2 JOURS	30 - 31			17 - 18		
Le droit disciplinaire	DRD	2 JOURS		06 - 07		03 - 04		
Piloter la sous traitance	PST	2 JOURS			19 - 20		07 - 08	
L'hygiène, sécurité et santé, les fondamentaux	HSS	3 JOURS		06 au 08		23 au 25		
L'hygiène, sécurité et santé pour les managers	HSSM	2 JOURS			12 - 13			19 - 20
<b>SANITAIRE ET SOCIAL</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>
<b>GERONTOLOGIE</b>								
Bientraitance des personnes âgées	BPA	2 JOURS	23 - 24			10 - 11		
Troubles du comportement chez le sujet âgé	TCP	2 JOURS		06 - 07			21 - 22	
Maladie d'Alzheimer et troubles apparentés	ALZ	2 JOURS			17 - 18			05 - 06
Soins palliatifs pour le sujet âgé	SPS	2 JOURS	11 - 12			24 - 25		
La dépression chez le sujet âgé	LDS	2 JOURS		22 - 23			14 - 15	
Le toucher-massage, diversifier soins des soignants	BOT	2 JOURS	30 - 31		26 - 27			19 - 20
L'animation pour le sujet âgé	ASA	2 JOURS	18 - 19			03 - 04		19 - 20
Concevoir et animer un atelier mémoire	AAM	2 JOURS			17 - 18			12 - 13
Prévenir et traiter l'épuisement professionnel	TEP	2 JOURS		20 - 21			26 - 27	
Le toucher relaxant, sécuriser, apaiser, recentrer	LTR	2 JOURS			05 - 06		14 - 15	
Accueil et communication établissement de santé	AEC	2 JOURS			26 - 27			12 - 13
Prévenir, gérer les situations difficiles	GSD	2 JOURS		12 - 13			12 - 13	
Méthode R.A.B.C Norme EN 14065	RABC	2 JOURS			05 - 06			05 - 06
L'alimentation auprès de la personne âgée	ACPE	1 JOURS		20		25		
La relation soignant - soigné	LRSS	1 JOURS			17		15	
Le vieillissement chez la personne âgée	VLA	1 JOURS		07		04		
<b>LES PRATIQUES THERAPEUTHIQUES</b>								
Traitement bipolaires par la psychoéducation	TBP	1 JOUR				30		12
Identifier, prévenir... le complexe d'imposture	IPASI	3 JOURS	10 au 12		11 au 13		20 au 22	
Psychologie positive, favoriser l'optimisme	PPO	3 JOURS		26 au 28		23 au 25		
L' ESPT, l'état de stress post-traumatique	ESPT	2 JOURS			05 - 06		14 - 15	
PNL ou la Programmation neuro linguiste	PNL	2 JOURS			12 - 13			12 - 13
La relation client avec la PNL	LRC	2 JOURS		20 - 21		03 - 04		
La dépression dans tous ses états	DEP	1 JOUR			20		29	
Psychologie positive, optimiser son fonctionnement	PPVIA	2 JOURS	17 - 18		26 - 27		28 - 29	

L' aide par la relation	APR	2 JOURS		12 - 13				19 - 20
Psychologie positive, pardon et gratitude	PPSPG	2 JOURS		21 - 22		10 - 11		19 - 20
	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JUIL.</b>	<b>AOUT</b>	<b>SEPT.</b>	<b>OCT.</b>	<b>NOV.</b>	<b>DEC.</b>
Excel débutant	ED	3 JOURS	23 au 25			23 au 25		
Excel avancé	EA	2 JOURS		12 - 13			14 - 15	
Créer son site avec Wordpress	CSW	3 JOURS			04 au 06		20 au 22	
Sa boutique en ligne avec prestashop	SBLP	4 JOURS	15 au 18			15 au 18		
Optimiser son référencement	OSR	2 JOURS		21 - 22			14 - 15	
Les fondamentaux des Réseaux Sociaux	FRS	2 JOURS			12 - 13			12 - 13

Le programme pédagogique est envoyé sur demande

**AMACOACH** se réserve le droit d'annuler les sessions à défaut du nombre de participants requis

**AMACOACH** référencée DATADOCKÉ respecte les exigences qualité dictées par la loi. (Décret Qualité du 30 juin 2015)



*Pour l'efficacité de l'enseignement, nous limitons les sessions à 8-10 stagiaires maximum selon la thématique*

**Autres formations, autres dates nous consulter**