

# Calendrier des formations Inter entreprises 2019



**ADRESSE** 25 Avenue du Parc 31700 Blagnac **TEL** 09 52 00 93 60 **CONTACT** [contact@amacoach.com](mailto:contact@amacoach.com)

**MODALITE D'INSCRIPTION** Par téléphone ou par mail en précisant vos coordonnées, la formation souhaitée et le nombre de participants

MANAGEMENT	REF	DUREE	JANV	FEV	MAR	AVRIL	MAI	JUIN
Management d'équipe	MAE	2 JOURS	23 - 24			10 - 11		
Les fondamentaux du management	FDM	3 JOURS	23 au 25		18 au 20			
Management Bootcamp	MBO	1 JOUR					13 et 21	12 et 21
La communication managériale	LCM	1 JOUR		4		11		06
Management opérationnel Module 1	MAO1	2 JOURS		05 - 06		02 - 03		
Management opérationnel Module 2	MAO2	2 JOURS			06 - 07		02 - 03	
Management Interculturel	MIN	2 JOURS	17- 18		11 - 12			
Sensibilisation au complexe d'imposture	SMSI	2 JOURS		07 - 08		18 - 19		
Manager avec les neurosciences	MAN	2 JOURS	28 - 29		04 - 05			
Manager coach Module 1	MAC1	2 JOURS		25 - 26		03 - 04		
Manager coach Module 2	MAC2	2 JOURS			07 - 08		09 - 10	
Développer ses qualités de leader	DQL	2 JOURS		21 - 22			13 - 14	
Améliorer sa pratique de la discussion	APD	2 JOURS	29 - 30		25 - 26			
Renforcer son leadership managérial	RLM	5 JOURS	21 au 25		18 au 22			
Manager le changement	MLC	2 JOURS		07 - 08			16 - 17	
Gérer les conflits et les tensions	GCT	2 JOURS			13 - 14			06 - 07
Management de projet	MDP	3 JOURS		04 au 06			13 au 15	
Le manager tuteur	LMT	3 JOURS			26 au 28			18 au 20
Déléguer et responsabiliser	DER	3 JOURS	21 au 23			24 au 26		
La conduite de projet	LCP	3 JOURS		20 au 22			22 au 24	
Bien vivre le changement	BVC	2 JOURS			06 - 07			19 - 20
COMMUNICATION	REF	DUREE	JANV	FEV	MAR	AVRIL	MAI	JUIN
Formation de formateur	FDL	2 JOURS			11 - 12		10 - 11	
Formation de formateur	FDL	3 JOURS			10 au 12		15 au 17	
Accompagnement vers l'emploi	AVE	3 JOURS			25 au 27			17 au 19

Améliorer sa communication orale	ACO	2 JOURS		07 - 08			21 - 22	
Réussir à convaincre en 4 étapes	RCCARI	2 JOURS			27 - 28			06 - 07
Communiquer avec aisance	CAA	2 JOURS			12 - 13			20 - 21
Communiquer avec les Médias	CAM	2 JOURS			04 - 05		22 - 23	
Communiquer et travailler avec les allemands	TAV	1 JOUR		11		15		
Prendre la parole en public	PPP	2 JOURS			28 - 29			17 - 18
Communication au sein d'une équipe	CSE	2 JOURS	10 - 11				25 - 26	
Se servir des différences pour communiquer	SSD	2 JOURS	23 - 24		19 - 20		27 - 28	
Sensibilisation à l'Interculturel	SIN	1 JOUR		19		23		17
Les compétences relationnelles	DCR	2 JOURS	24 - 25				17 - 18	
Expression orale et efficacité professionnelle	EOE	2 JOURS			05 - 06		23 - 24	
Gérer et utiliser ses émotions	DIE	2 JOURS		25 - 26		15 - 16		
Organiser son temps de travail Module 1	OTT1	2 JOURS	21 - 22		06 - 07			
Organiser son temps de travail Module 2	OTT2	2 JOURS		26 - 27			28 - 29	
Gérer son temps efficacement	GTE	2 JOURS			18 - 19			11 - 12
Renforcer la confiance en soi	RCS	2 JOURS	15 - 16			29 - 30		
Affirmation de soi et asservité	ASA	2 JOURS			25 au 27			12 - 13
Mieux se connaître pour comprendre l'autre	MCCA	2 JOURS				16 - 17		17 - 18
Gérer ses émotions	GSE	2 JOURS		04 - 05			15 - 16	
Surmonter le complexe d'imposture	APECSI	2 JOURS		06 - 07		09 - 10		
Accompagnement vers l'emploi	AVE	3 JOURS			13 au 15			17 au 19
<b>RESSOURCES HUMAINES</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JANV</b>	<b>FEV</b>	<b>MAR</b>	<b>AVRIL</b>	<b>MAI</b>	<b>JUIN</b>
L'entretien annuel d'évaluation	EAE	2 JOURS	10 - 11		19 - 20			
L'entretien professionnel	LEP	2 JOURS		27 - 28	06 - 07			
Mener un entretien professionnel	MEP	1 JOUR		22	12			
Tuteur en entreprise	FDT	3 JOURS				25 au 27		12 au 14
Les bases de la GPEC	GPEC	2 JOURS		20 - 21			23 - 24	
Le D U, évaluer les risques professionnels	LDU	2 JOURS				11 - 12		18 - 19
<b>COMMERCIAL</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JANV</b>	<b>FEV</b>	<b>MAR</b>	<b>AVRIL</b>	<b>MAI</b>	<b>JUIN</b>
Méthodes pour améliorer négociation commerciale	MAENC	2 JOURS	24 - 25			24 - 25		
Savoir négocier de manière efficace et coopérative	SNMEC	2 JOURS		21 - 22			16 - 17	
Développer son efficacité commerciale	DEC	2 JOURS	23 - 24			24 - 25		
L'art de négocier gagnant	ANG	3 JOURS		20 au 22				05 au 07
Défendre son Prix Commerciaux Terrain B2B	DSP	1 JOUR		25			27	
Négocier dans une optique gagnant/gagnant	NGG	1 JOUR	8		7			
Retour Sur Investissement Commerciaux B2B	VRI	1 JOUR				12		12
Réussir sa prospection commerciale	RPC	2 JOURS		18 - 19			21 - 22	

Accélérer les décisions clients Commerciaux B2B	ADC	1 JOUR	28		18				
Relancer offres pour assistants commerciaux B2B	RDO	1 JOUR		7			29		
Savoir convaincre au téléphone	SCT	2 JOURS				06 - 07			13 - 14
Apprendre à définir sa stratégie de négociation	DSNTC	2 JOURS				12 - 13		29 - 30	
Communication Assistants Commerciaux B2B	CCA	2 JOURS	15 - 16					27 - 28	
Communication pour Commerciaux Terrain B2B	CCC	3 JOURS					03 au 05		19 au 21
Mieux communiquer pour être plus performant	MCP	1 JOUR	10				09		
Une mentalité constructive pour savoir négocier	DMCS	2 JOURS			20 - 21			15 - 16	
Communication orientée client non commerciaux	COC	1 JOUR	18				19		
Gagnez des points sur vos achats	GDP	2 JOURS			07 - 08			27 - 28	
Les bons outils de communication	BOC	2 JOURS				13 - 14			19 - 20
<b>TMS - RPS</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JANV</b>	<b>FEV</b>	<b>MAR</b>	<b>AVRIL</b>	<b>MAI</b>	<b>JUIN</b>	
Les risques psychosociaux	RPS	3 JOURS		20 au 22				20 au 22	
Membres CHSCT et risques psychosociaux	LRP	2 JOURS			18 - 19			15 - 16	
Prévenir les risques liés à la sédentarité	PRS	1 JOUR			20			27	
Prévenir les TMS par l'activité physique	PTMS	1 JOUR		13		29			
Le syndrome d'épuisement professionnel	SEP	2 JOURS		27 - 28		18 - 19			
Devenir animateur d'échauffement et d'étirements	AEE	1 JOUR			14			28	
Gérer les tensions professionnelles	GTP	2 JOURS			06 - 07				20 - 21
Mieux gérer les tensions professionnelles	MGT	2 JOURS			20 - 21			06 - 07	
Mieux gérer son stress MODULE 1	MGS1	2 JOURS		18 - 19				21 - 22	
Mieux gérer son stress MODULE 2	MGS2	2 JOURS			13 - 14				13 - 14
Développer la confiance et l'estime de soi	DCE	2 JOURS			06 - 07			15 - 16	
La boîte à outils anti-stress	BOA	2 JOURS		05 - 06		18 - 19			
<b>GESTION - FINANCE - PAIE</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JANV</b>	<b>FEV</b>	<b>MAR</b>	<b>AVRIL</b>	<b>MAI</b>	<b>JUIN</b>	
Gestion - Comptabilité	COG	2 JOURS		22 - 23				15 - 16	
La démarche analytique	ANA	2 JOURS	17 - 18			04 - 05			
Initiation à la Paie	IAP	3 JOURS		05 au 07				14 au 16	
Perfectionnement à la Paie	PAP	3 JOURS			18 au 20			20 au 22	
Maîtriser la Paie	MLP	2 JOURS				18 - 19			06 - 07
Contrôle de la paie	CDP	1 JOUR		08		30			
Maîtriser les charges sociales et déclarations	MCS	2 JOURS			20 - 21			15 - 16	
La gestion des arrêts de travail	GAT	2 JOURS			13 - 14				04 - 05
<b>DROIT SOCIAL</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JANV</b>	<b>FEV</b>	<b>MAR</b>	<b>AVRIL</b>	<b>MAI</b>	<b>JUIN</b>	
Le droit du travail pour RH Module 1	DTRH1	3 JOURS	23 au 25			16 au 18			
Le droit du travail pour RH Module 2	DTRH2	3 JOURS		04 au 06				14 au 16	

Le droit du travail pour managers	DTM	2 JOURS			11 - 12			06 - 07
Les principaux contrats de travail	PCT	2 JOURS		06 - 07			02 - 03	
Gérer la rupture du contrat de travail	GRCT	2 JOURS			20 - 21			19 - 20
Le manager et les IRP	MIRP	2 JOURS	16 - 17			04 - 05		
Les instances représentatives du personnel	IRP	2 JOURS		14 - 15			16 - 17	
La délégation unique du personnel	DUP	2 JOURS			13 - 14			06 - 07
Le CE, missions, moyens, fonctionnement	LCE	2 JOURS	30 - 31			18 - 19		
Le droit disciplinaire	DRD	2 JOURS		07 - 08		03 - 04		
Piloter la sous traitance	PST	2 JOURS			20 - 21		09 - 10	
L'hygiène, sécurité et santé, les fondamentaux	HSS	3 JOURS		04 au 06		24 au 26		
L'hygiène, sécurité et santé pour les managers	HSSM	2 JOURS			13 - 14			20 - 21
<b>SANITAIRE ET SOCIAL</b>	<b>REF</b>	<b>DUREE</b>	<b>JANV</b>	<b>FEV</b>	<b>MAR</b>	<b>AVRIL</b>	<b>MAI</b>	<b>JUIN</b>
<b>GERONTOLOGIE</b>								
Bientraitance des personnes âgées	BPA	2 JOURS	23 - 24			10 - 11		
Troubles du comportement chez le sujet âgé	TCP	2 JOURS		14 - 15			22 - 23	
Maladie d'Alzheimer et troubles apparentés	ALZ	2 JOURS			18 - 19			04 - 05
Soins palliatifs pour le sujet âgé	SPS	2 JOURS	11 - 12			24 - 25		
La dépression chez le sujet âgé	LDS	2 JOURS		20 - 21			15 - 16	
Le toucher-massage, diversifier soins des soignants	BOT	2 JOURS	30 - 31		27 - 28			20 - 21
L'animation pour le sujet âgé	ASA	2 JOURS	20 - 21			03 - 04		19 - 20
Concevoir et animer un atelier mémoire	AAM	2 JOURS			05 - 06			13 - 14
Prévenir et traiter l'épuisement professionnel	TEP	2 JOURS		18 - 19			22 - 23	
Le toucher relaxant, sécuriser, apaiser, recentrer	LTR	2 JOURS			06 - 07		13 - 14	
Accueil et communication établissement de santé	AEC	2 JOURS			26 - 28			13 - 14
Prévenir, gérer les situations difficiles	GSD	2 JOURS		07 - 08			09 - 10	
Méthode R.A.B.C Norme EN 14065	RABC	2 JOURS			06 - 07			06 - 07
<b>LES PRATIQUES THERAPEUTHIQUES</b>								
Traitement bipolaires par la psychoéducation	TBP	1 JOUR				30		12
Identifier, prévenir... le complexe d'imposture	IPASI	3 JOURS	14 au 16		12 au 14		20 au 22	
Psychologie positive, favoriser l'optimisme	PPO	3 JOURS		25 au 26		23 au 25		
L' ESPT, l'état de stress post-traumatique	ESPT	2 JOURS			06 - 07		14 - 15	
PNL ou la Programmation neuro linguiste	PNL	2 JOURS			13 - 14			12 - 13
La relation client avec la PNL	LRC	2 JOURS		21 - 22		04 - 05		
La dépression dans tous ses états	DEP	1 JOUR			21		29	
Psychologie positive, optimiser son fonctionnement	PPVIA	2 JOURS	17 - 18		27 - 28		28 - 29	
L' aide par la relation	APR	2 JOURS			13 - 14			24 - 25
Psychologie positive, pardon et gratitude	PPSPG	2 JOURS		06 - 07		11 - 12		19 - 20

INFORMATIQUE	REF	DUREE	JANV	FEV	MAR	AVRIL	MAI	JUIN
Excel débutant	ED	3 jours	23 au 25			23 au 25		
Excel avancé	EA	2 jours		14 - 15			14 - 15	
Créer son site avec Wordpress	CSW	3 jours			05 au 07		20 au 22	
Sa boutique en ligne avec prestashop	SBLP	4 jours	14 au 17			15 au 18		
Optimiser son référencement	OSR	2 jours		21 - 22			15 - 16	
Les fondamentaux des Réseaux Sociaux	FRS	2 jours			13 - 14			24 - 25

**Le programme pédagogique est envoyé sur demande**

**AMACOACH** se réserve le droit d'annuler les sessions à défaut du nombre de participants requis  
**AMACOACH** référencée DATADOCK respecte les exigences qualité dictées par la loi. (Décret Qualité du 30 juin 2015)



*Pour l'efficacité de l'enseignement, nous limitons les sessions à 8-10 stagiaires maximum selon la thématique*

**Autres formations, autres dates nous consulter**